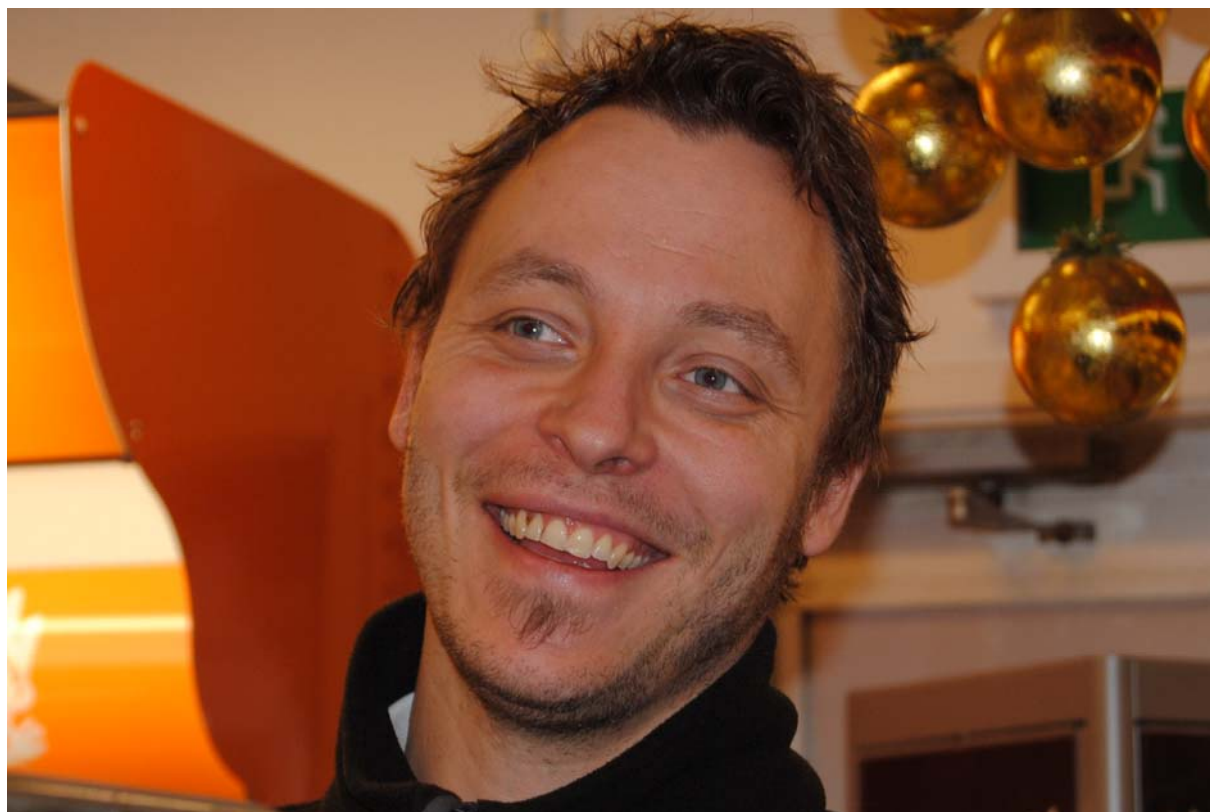


# EN FIKA MED...



## PÄR-ERIK "PEPPE" JANSSON

**GÖR:** Driver ICA Torcenter tillsammans med Siw Jansson

**AKTUELL:** Förbereder sig för att ta över butiken

**FIKA:** Kaffe latte och kanelbulle

Att driva butik är inget nytt i handlarfamiljen Jansson. Peppes morfars far var först ut och snart är det dags för den fjärde generationen att ta över. Över en fika berättar Peppe om förberedelserna, generationsväxlingen och sina planer för ICA Torcenter.

### Är det din tur nu?

Ja, tanken är att jag ska ta över. Just nu går jag kurser för att lära mig mera; butiksledarutbildningen är klar och nästa år blir det företagsledarutbildning. Men än så länge driver jag och min mor butiken tillsammans.

### Många familjeföretag läggs ned för att den yngre generationen inte vill ta över. Vad får dig att vilja driva Torcenter vidare?

För fem år sedan var det otänkbart för mig att bli ICA-handlare. Men det händer saker längs vägen som gör att man tänker annorlunda. Nu tycker jag att jag är privilegierad som har fått den här möjligheten.

### Varför tror du många tvekar?

Jag tror att det kan handla om en mätthet från barndomen, man har hört pratet runt köksbordet, vet baksidorna och är trött på det helt enkelt. Friheten och svängrummet kanske inte finns. Jag har visserligen vuxit upp med det här, men jag har haft friheten att göra annat. Jag har ju jobbat i restaurangbranschen innan och jag tror verkligen att man behöver göra något annat emellan för att ha motivation och kraft att ta över ett familjeföretag.

**Vad tar du med dig för kunskaper från restaurangbranschen?**

Dels har jag nytta av att ha drivit eget tidigare och dels har jag med mig förmågan att kunna sälja och att snacka med folk. Det kvittar om man står i en bar och säljer alkohol eller om man står i en charkdisk och säljer korv.

**Men hur blir det med friheten nu? Känner du press från dina föregångare att sköta butiken på ett visst sätt?**

Nej, det tycker jag inte. Min morfar som är över 80 år jobbar fortfarande i butiken ibland och det är klart att vi har vissa meningsskiljaktigheter om hur man driver en butik, men det är inget som stör mig. Han har lärt mig otroligt mycket genom åren och det känns fantastiskt bra att ha honom med. Jag och mamma jobbar bra ihop också, vi kan bolla idéer och tillsammans komma fram till vad som blir bäst för kunden.

**Vad har du för idéer då? Hur ser Torcenter ut om fem år?**

Om fem år hoppas jag att vi har byggt ut lokalerna och att vi har anställt någon mer så

att vi kan erbjuda ett ännu större sortiment. Jag hoppas att vi är konkurrenskraftiga och är ett gott alternativ till de stora butikerna. Det finns ett bra kundunderlag här och det är bara upp till oss handlare att få folk att handla på hemmaplan. Jag tror det gäller att nischa sig.

**Vilken blir er nisch då?**

Jag vill att vi satsar på ännu mer egenstyckat kött. Jag vill att 90 % av köttet vi säljer ska vara styckat hos oss. Sedan är servicen oerhört viktig och att det finns ett bra urval av ekologiska och närproducerade varor.

**Kommer butiksägaren att bli lokal också eller kommer du att fortsätta pendla från Gävle?**

Jag är inte alls främmande för att flytta tillbaka till Torsåker, även om det känns som ett stort steg. Jag har inte bott här sedan jag var 16. Men jag jagar ju här och skulle gärna ha en jakthund men det funkar ju inte riktigt bra att ha inne i Gävle. Vi får väl se vad som händer framöver.

CECILIA KLANG  
info@ceciliaklang.se