

# EN FIKA MED...



## NILS VAGERSTAM

**GÖR:** Äger och driver bland annat Bastubutiken i Sverige AB och SaunaSweden AB.

**AKTUELL:** Blir i dagarna delägare i bolaget Polhus AB

**FIKA:** Kaffe och kanelbulle

Nils Vagerstam rör sig snabbt. Rundvandringen skulle ta "ungefär 60 sekunder" och det gjorde den också - trots att bastubutikens lokaler visar sig vara både omfattande och välfyllda. När vi sätter oss ned berättar Nils om det nya delägarskapet i Polhus AB, om det nya lagret som ska byggas i Hofors och om varför han bastar fem gånger i veckan.

### **Ge mig lite historik! När började du med bastubutiken?**

Jag höll på med bastuförsäljning redan när jag drev Byggkompaniet (nuvarande AB Karl Hedin i Hofors, reds anm.). 2005 startade vi bolaget Bastubutiken och då började vi sälja via webbshop. 2007 flyttade vi till de här lokalerna och 2008 startade vi SaunaSweden AB.

### **Hur kom du på det här?**

Jag har varit i branschen länge och jag såg en marknadspotential eftersom det bara fanns två aktörer på bastumarknaden. Det fanns ett hål vi kunde fylla, helt enkelt. Nu omsätter vi 20 miljoner per år.

### **Varför väljer kunderna er?**

Vi har bra priser och snabba leveranser. Det är våra konkurrensfördelar.

### **Och nu har ni köpt Polhus AB?**

Ja, vi har köpt 50 % av bolaget så vi är delägare. Polhus är ett företag som säljer friggebodar, fritidshus och andra småhus. Vi såg en möjlighet att kunna kombinera det med vår verksamhet genom "bastustugor" och kunna utveckla verksamheten. Jag har nyss varit i Estland och ritat upp lite nya stugmodeller.

### **Så nu kommer man att kunna köpa en stuga och bastu i ett?**

Ja, det är tanken. Stugorna ska vara kompletta och man monterar dem själv.

**Vad kommer köpet av Polhus att innebära för Hofors? Flyttar hela verksamheten hit?**

Nej, VD:n Christer Morell har kontor i Mora och i Tallin. Han blir kvar där. Men lagren kommer att flyttas från Stockholm och Sundsvall hit till Hofors. Så vi kommer att bygga ett 1000m<sup>2</sup> stort förråd här bakom. Vi kommer att sköta all administration och logistik härifrån och våra hyresgäster; Svensk Webbhandel, håller just nu på att bygga en webbshop åt oss.

**Känns som en stor grej – både för er och för Hofors?**

Absolut. Det är en stor investering för oss och det kan betyda en del positivt för Hofors också. Som företag går vi framåt och vi kanske behöver anställa någon mer framöver. Dessutom hoppas jag på att kunna samarbeta lokalt. Ibland måste stugorna som vi skickar iväg kompletteras med papp, beslag och annat. Det vill jag kunna handla i Hofors. Det är viktigt att hitta bra samarbeten och jag har många bra företag som grannar. Vi trycker våra kataloger hos Stjärndistribution här intill och Svensk Webbhandel är en ständig partner. Lepro och Norlings är andra som vi kan ha hjälp av.

**Är du Hoforsare från början?**

Nej, jag är norrlänning. Jag flyttade därifrån till Skåne och tänkte mig en karriär som flygofficer, men det lyckades inte och jag hamnade därefter i Stockholm och sedan Gävle. 1997 kom familjen till Hofors. Vi trivs bra här och har stannat kvar sedan dess.

**Vad är du mest stolt över i din karriär hittills?**

Det är nog att vi inte har haft ett enda minus-år under alla de år som vi har drivit företag. Vi har alltid lyckats kravla oss fram, även när det varit kristider. Ylva, min fru, har gjort det möjligt. Vi jobbar tillsammans och hon förstår alltid situationen. Men visst har det varit mycket. Förra året var första gången på tolv år som vi har haft sommaresemester.

**Hur kopplar du av?**

Tjugo minuter i infrabastu innan duschen är helt underbart. Musklerna slappnar av och man håller sig ung som en pojke (skratt). Jag bastar säkert fem gånger i veckan.

CECILIA KLANG

