

# EN FIKA MED...



JOHANNES HÖGNELID

**GÖR:** Äger och driver JOTIB AB

**AKTUELL:** Nybliven företagare

**FIKA:** Kaffe och wienerbröd

För fyra månader sedan var han gymnasieelev. Nu är han egen företagare, arbetsgivare och chef. Johannes Högnelid har gjort resan från UF till AB. Över en fika berättar han hur det gick till.

## **Ta det från början – hur kom det sig att du startade företag?**

Under sista året på gymnasiet drev jag och några kompisar ett UF-företag (Ung Företagsamhet, reds anm.) Efter studenten var jag arbetslös så då startade jag på riktigt. Jag tyckte inte att jag hade något att förlora.

## **Vad är det ni gör i företaget?**

Vi är ett företag som erbjuder tjänster som målning, gräsklippning, röjning, flytt- och byggstäd, trädgårdsarbeten och annat som man kan behöva hjälp med i hemmet.

## **Hur går det då?**

Det går riktigt bra. Vi har en jämn ström med jobb. Ligger hela tiden en vecka framåt i planeringen, så vi har haft lite flyt tror jag. Lagom stora jobb som fyller schemat. Ibland skulle vi faktiskt behöva vara en till, så vi får se hur det blir framöver.

## **Du har redan en anställd?**

Ja, det är jag och en kompis som jobbar ihop. Vi har känt varandra sedan grundskolan och har spelat hockey ihop. Man kan inte ha en bättre arbetskamrat. Det var klart från början att vi skulle jobba tillsammans. Jag hade aldrig kunnat vara ensam. Det hade varit för tråkigt.

## **Hur går det att jobba ihop med en kompis? Blir ni trötta på varandra?**

Klart man blir trött. Ibland på helgerna vill vi inte ens se varandra. Men vi har så bra relation att vi kan bli arga och trötta på varandra utan att det påverkar något. Vi vet var vi har varandra.

**Vad säger kunderna om att ni är så unga?**

En del blir förvånade när man kommer. Vi kanske har pratat på telefonen innan och sedan när man träffas så märks de att de kanske trott att man var äldre. Men då blir de oftast bara glada. Folk är väldigt positiva och tycker att det är roligt att så unga startar eget.

**Vilken är den typiska kunden?**

Vi har haft många äldre damer som behöver hjälp i trädgården och liknande. De är helt överlyckliga över att de kan få hjälp så billigt. Det blir ju halva priset med RUT-avdraget.

**I mediedebatten har RUT-avdraget kritiserats för att det bara gynnar de rika. Hur ser du på det?**

Jag tycker att det är tvärt om. Nu är det ju folk som aldrig skulle ha haft möjlighet att ta hjälp förut som kan göra det. De som har pengar tar ju hjälp ändå, oavsett pris.

**Hur tycker du det är att driva eget? Var det som du hade tänkt dig?**

Jag tycker nog inte att det är så krångligt som man hade trott. Man hör ju alltid hur svårt det är, men det tycker jag inte att det har varit, än så länge. Jag trivs väldigt bra. Jag har alltid haft hyffsat lätt för att snacka med folk och det får man göra mycket nu.

**Gör du något annorlunda nu mot när du drev UF-företag?**

Man lärde sig en hel del under UF-året. Att ta rätt betalt till exempel. En gång när vi körde UF-företaget var vi fem grabbar som skulle kratta en gräsmatta. Vi uppskattade jobbet till en halvtimme och sa att det skulle kosta 250 spänn. Jobbet tog fyra-fem timmar så det blev en riktigt risig timpenning. Men kunden var nöjd och tyckte nog lite synd om oss så vi fick 400 för jobbet i alla fall.

**Vad tror du man ska göra för att få fler ungdomar att göra som du och starta eget?**

Jag tycker man ska prata om företagande tidigare i skolan och kanske jobba med UF tidigare också. För oss var det bara sista året och det var inte alls många som tog chansen. Jag tror inte många förstår vilken möjlighet det är, att man kan tjäna pengar. Man borde prata mer om det i skolan, så att fler hoppar på.

CECILIA KLANG