

# EN FIKA MED...



## **JANNE MORELL OCH JESSICA MORELL-TROLIN**

**GÖR:** Äger och driver JM Förarutbildning AB.

**AKTUELL:** Hanterar just nu en stororder på förarutbildningar på nio olika orter i norra Sverige

**FIKA:** Kaffe och wienerbröd/kanelbulle

Med jul och nyår runt hörnet väntar för många människor några dagars ledighet. På JM Förarutbildning jobbar man för att hinna med att utbilda drygt 200 truckförare innan januari månad är slut. Janne och Jessica Morell tar en fikapaus med Entré Hofors och berättar om företaget, om hur kunderna hittar dem och om hotet mot Jannes mästartitel.

### **Är det full fart för er nu?**

Janne: Ja, det kan man verkligen säga. Före vecka fem så ska vi ha utbildat 201 truckförare på nio olika orter; bland annat i Sundsvall, Härnösand, Kramfors och Ljusdal. Så det finns att göra.

### **Ingen julleddighet med andra ord?**

Janne: Jodå. Jag blir ledig över julhelgen, men sedan drar vi igång igen. I somras jobbade jag hela sommaren för vi fick in en stor bokning så jag tänkte att jag skulle vara lite ledig i vinter i stället, men nu kom det här... Jessica: Jag kommer att vara ledig några dagar. Det brukar vara lugnt med bokningar i mellandagarna.

### **Vad är det för utbildningar ni säljer?**

Janne: Det är förarutbildningar för truckar av olika typer, utbildning i kranar och lyftredskap, mobila arbetsplattformar, ADR-hantering av farligt gods, lagerinredningsutbildningar och lite olika typer av seminarium. Jessica: Vi samarbetar med Toyota Material Handling Sweden AB och är ansvariga för utbildningar i Gävleborgs- och Dalarnas län genom ett franchiseavtal som vi har med dem.

### **Så kunderna hittar er genom Toyota?**

Janne: Ungefär 20 % av kunderna kommer från Toyota. Resten jobbar vi själva in.

**Ringer ni runt eller hur hittar ni era kunder?**

Jessica: Förut ringde vi mycket. Vi hade en person som hjälpte oss att ringa runt, men vi märkte att det inte gav så mycket att sälja aktivt på det viset. Kunderna hör av sig själva mer och mer, de har fått höra av någon annan att vi är bra och så hör de av sig. Vi har förhoppningsvis fått ett bra rykte. Sedan är det ju många kunder som återkommer till oss, som vill ha uppföljning på de utbildningar som de gått tidigare och så vidare. Janne: Vi har en del avtalskunder också som ger oss jobb löpande; några bemanningsföretag och större industrier som regelbundet behöver hjälp med utbildningar för sina anställda. Dessutom kommer det nya lagar och regler hela tiden, som både vi och våra kunder måste hålla oss uppdaterade om, så det räcker inte att utbilda sig en gång och sedan är det klart. Många återkommer till oss.

**Du (Janne) är regerande nordisk mästare i truckkörning och har blivit svensk mästare ett antal gånger. Lockar det också kunder?**

Janne: Jo, det gör det nog. Det är ju ett slags intyg på att man vet vad man håller på med. Vissa tävlingar körs under Tekniska mässan och då är det ju väldigt mycket folk och kollar, så det är nog bra reklam. Men det blir tuffare och tuffare i tävlingarna, så vi får se hur det går framöver.

**Har du utbildat dina motståndare också?**

Janne: Ja, faktiskt.(skratt) Han som blev svensk mästare för fyra år sedan har jag själv utbildat. Så snart kör de förbi mig.

**Hur kom det sig att det blev just truck för dig? Visste du innan att du var bra på det?**

Janne: Nej, egentligen inte. Jag jobbade på transportavdelningen på Ovako och sedan bara blev det att jag satsade på det här. Jag sade upp mig och körde eget i stället. Från början var väl egentligen tanken att jag skulle ta över farsans åkeri, men det ville jag inte. Och nu är jag glad att jag valde det här.

**Hur funkar det för er som gift par att jobba tillsammans?**

Jessica: Det funkar bra. Vi har gjort det i nio år nu och det har inte varit några problem. Janne: Inga problem alls. Det är klart att man pratar en del jobb hemma, men det gör man ju ändå.

CECILIA KLANG