

EN FIKA MED...



LARS TORESSON

GÖR: Äger och driver företaget Andersson & Rask Åkeri AB tillsammans med Rickard och Roland Rask.

AKTUELL: Blev tillsammans med Rickard och Roland Rask utsedd till "Årets företagare i Hofors kommun 2010"

FIKA: Fredagsfrukost med kaffe och smörgås

Lars Toresson och hans kompanjoner på Andersson & Rask Åkeri AB är knappast några lokalkändisar. Ändå har deras familjeföretag funnits i Hofors i över fyrtio år och i april utsågs de till "Årets Företagare i Hofors kommun". Lars Toresson bjuder på fredagsfrukost och berättar om företaget, framgångarna och varför han och bröderna Rask är sådana doldisar.

Hur kändes det att bli utsedd till "Årets företagare i Hofors kommun"?

Det kändes bra. Kul att vi blir uppskattade och uppmärksammade för det arbete vi gör. Men hade vi vetat att vi skulle behöva gå upp på scenen och ta emot pris så hade vi nog inte åkt dit (till företagargalen Eldklotet i Gävle, reds anm.).

Varför inte?

Nej, vi är rätt så blyga av oss alla tre. Vi är inte typerna som gillar att prata om oss själva eller våra verksamheter. Vi är nog mer typerna som

jobbar på i det tysta. Därför var det i och för sig extra roligt att bli uppmärksammade på det här sättet. Det visar att folk ändå ser vad vi gör.

Ni är ett familjeföretag med lång tradition. Rask-bröderna är ena halvan - är du Andersson-halvan?

Ja, precis. Min far hette Tore Andersson och det var han och Lennart Rask som startade företaget 1965. 1983 kom jag in i bilden och jobbade då tillsammans med Lennart som är pappa till Rickard och Roland.

Har ni samma roller i företaget som era föräldrar hade?

Ja, på många sätt är det så. Vi gör olika saker samtidigt som vi alltid rycker in där det behövs. Det är ingen som sitter på tronen och är chef. Det tror jag är en förklaring till att det har funkat så bra genom åren.

Hur har verksamheten förändrats sedan starten 1965?

Vid den tiden var uthyrning något mycket ovanligt. Nu är rental, som vi säger idag, vår huvudverksamhet. Vi har bara en enda lastbil kvar som används i traditionell åkeriverksamhet. Resten är maskiner som vi hyr ut till våra kunder. Vi servar, reparerar och sköter om maskinerna. Det enda kunderna behöver fixa själva är bränsle och en chaufför.

Så nu kan man säga att ni är ett rent uthyrningsföretag?

Vi brukar beskriva det som att vi har mer än smart uthyrning: vi har egna verkstäder, vi kan industri- och fordonshydraulik och erbjuder allt inom service, reparationer, försäljning och lager. Dessutom har vi egen slangtillverkning. Vi sysslar också med kyla och sprängning.

Varför har ni blivit så framgångsrika?

För att vi kan hjälpa våra kunder att förbättra och förenkla sina interna transporter, samtidigt som de sparar pengar. Dessutom har vi bra personal som ser till att hålla hög kvalitet genom snabb och bra service, det är också värdefullt.

Hur ser planerna ut framåt?

Jag brukar säga att planer är bra, men till för att ändras. (skratt) Vi fortsätter att ta hand om det vi har och göra det så bra som möjligt.

Blir det en ny generation Andersson & Rask som tar över?

Det vet jag inte. Vi har ju barn alla tre, men som det ser ut just nu så är det inget sådant planerat. Man brukar ju säga att första generationen förvärvar, andra generationen förvaltar och tredje fördärvar, så jag vet inte riktigt hur det blir. (skratt)